

Caperio rekryterar en Key Account Manager till Örebro

Vi erbjuder ett stimulerande arbete i ett ungt, framgångsrikt och växande företag. Det känns nästan överflödigt att nämna att vi förväntar oss att du har flerårig erfarenhet ifrån IT-branschen - men så är det. Du får ett stort eget ansvar och stora möjligheter till en kontinuerlig utveckling.

Om tjänsten

Som KAM arbetar du fokuserat med ett antal befintliga större kunder. Kunderna finns representerade i olika branscher och har olika behov. Din uppgift är att hitta vägar för att skapa en bättre IT-miljö för våra kunder. I arbetsuppgifterna ingår även att bearbeta nya kunder och ansvara för att öka kundernas tillväxt på Caperio. Du kommer att arbeta med försäljning av Caperios hela erbjudande som innefattar produkter och tjänster inom områdena Nätverk & Säkerhet, Server & Lagring, Klient & Logistik, Telefoni, Licens, samt Utskrift & Dokument.

I rollen ansvarar du för hela säljprocessen från första kontakt till avslut och i din roll ingår alla delar av försäljningscykeln.

Bakgrund

Vi söker dig som är resultatfokuserad med erfarenhet av försäljning inom IT och besitter en god förståelse för IT terminologin och olika roller i branschen. Vi tror att du har en bakgrund inom tjänsteförsäljning eller eventuellt produktförsäljning.

Du har minst ett par års erfarenhet från liknande roller och är van vid att hantera kunder från olika branscher/segment. Tidigare har du självständigt drivit ett flertal större kunder med bra resultat och är bekväm i alla delar i säljcykeln. Du är van att arbeta mot egna budgetmål. Du talar och skriver engelska och svenska obehindrat.

Vi erbjuder dig ett stimulerande arbete med stort eget ansvar och goda möjligheter till utveckling.

Personliga egenskaper

Vi söker dig som är snabbfotad och driven och som är sugen på att göra affärer. Du har ett mycket starkt eget driv och ett utpräglat affärsmannaskap. Du trivs bäst när du har hög aktivitet och träffar många kunder. Att prata med helt nya kunder är inget hinder för dig. KAM-rollen ställer krav på god kommunikativ och social förmåga.

Vill du bli en av oss?

Caperio samarbetar med Elan IT och frågor besvaras av rekryteringskonsult Elin Hedberg, 08-508 954 39 eller elin.hedberg@elanit.se eller Mikaela Hedenros på 08-508 954 13

eller mikaela.hedneros@elanit.se. Du ansöker till den aktuella tjänsten genom att registrera dig på www.elanit.se samt koppla din profil till den aktuella tjänsten.