



CAPERIO ÅRSREDOVISNING 2009

INNEHÅLL

ÅRET I KORTHET	4
VD HAR ORDET	5
OM CAPERIO	6
MARKNADSÖVERSIKT	11
RISK- OCH KÄNSLIGHETSANALYS	14
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	17
FLERÅRSÖVERSIKT	21
RESULTATRÄKNING KONCERNEN	22
BALANSRÄKNING KONCERNEN	23
KASSAFLÖDESANALYS KONCERNEN	25
RESULTATRÄKNING MODERBOLAGET	26
BALANSRÄKNING MODERBOLAGET	27
NOTER	28
STYRELSEN OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS FÖRSÄKRAN	36
REVISIONSBERÄTTELSE	37
AKTIEN OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN	38
STYRELSE OCH REVISORER	40
LEDNING	42
ÅRSTÄMMA OCH FINANSIELL INFORMATION	43
DEFINITIONER	44

ÅRET I KORTHET

För Caperio blev 2009 omvandlingens år och ett avstamp mot en ny era. Företaget fortsatte sin strategi med att förflytta positionen från ett produktorienterat till ett tjänsteorienterat företag. Det skedde genom förvären av Plattform IT och Tech Data Financial Services, ett nytt tjänstekoncept samt ett intensifierat samarbete med betydelsefulla leverantörer genom viktiga certifieringar och auktoriseringar. Ny kompetens knöts till bolaget och personalstyrkan utökades från 65 till 88 anställda. I oktober 2009 erhöll Caperio en Microsoft LAR/ESA–auktorisering. Därmed tillhör Caperio den exklusiva skara av tre svenska återförsäljare som innehar en egenägd LAR/ESA-status. En treårsplan med ökad satsning på konsultverksamhet lanserades och arbetet med en ny varumärkesstrategi påbörjades.

HISTORIK

2000	Caperio grundas den 3 april. Omsättning: 31 MSEK, 12 anställda.	2006	Caperio blir Microsoft Gold Partner. Utses som partner till Kommentus på Microsoft skol-avtal. Caperio Väst startas. Omsättning: 290 MSEK, 38 anställda.
2001	Komplett STAKO-leverantör. Fokusområde HemPC startas. Omsättning: 80 MSEK, 14 anställda.	2007	Caperio/Täby spelar SM-final i innebandy. Caperio vinner Stora Arbetsmiljöpriset. Utses som partner på Vervas mjukvaru-upphandling. Utses som ALC-partner av Adobe. Omsättning 256 MSEK, 40 anställda
2002	Erhåller utmärkelsen "Årets Tillväxtföretag" av Almi. Vinnare i Computer Sweden Resumés Webb-spelen i klassen "Bästa Affärsnytta". Omsättning 143 MSEK, 27 anställda.	2008	Utses som enda Premium Platinum partner Hitachi. Uppsala och Göteborg får egna kontor. AAA-diplomerade med högsta kreditvärdighet. Förvärvar Crux-koncernen. Marknadsnoterade på OMX First North. Inleder samarbete med Symantec som Strategic Enterprise Partner Omsättning 355 MSEK, 65 anställda.
2003	Fokusområde PrintSolutions startas. Caperio blir IIP-certifierade. Omsättning 182 MSEK, 31 anställda.	2009	Får en Microsoft LAR/ESA auktorisering och tillhör därmed den exklusiva skara av tre svenska återförsäljare som har en egenägd LAR- status. Förvärvar konsultföretaget IT Plattform Göteborg AB och hyres- och leasingstock i gamla Tech Data Financial Services. Påbörjar ett omfattande arbete med Caperios profil och varumärke. Omsättning 469 MSEK, 88 anställda
2004	Konkurrenten Stadab AB förvärvas. Caperio blir Microsoft LAR. Får en Guldmyra av HP som "IPG Solution Partner of the Year". Omsättning 271 MSEK, 40 anställda.		
2005	Logistik och Installationstjänster beställningsbara på webben. Caperio inleder ett samarbete med tyska PC-Ware (Global LAR). Får en Guldmyra av HP som "Volume Partner of the Year". Caperio blir huvudsponsor till elitserielaget Caperio/Täby i innebandy. Omsättning 302 MSEK, 35 anställda.		

VD HAR ORDET

MED NY INRIKTNING OCH FÖRSTÄRKT PROFIL MARKERAR VI EN NY ERA.

Ett nytt år har redan tagit fart och för oss på Caperio är det inte vilket år som helst – 2010 firar vi 10-årsjubileum. 2009 var ett år där företaget till stor del bytte affärsinriktning med en tydlig strategi och ökat fokus på tjänster och konsultverksamhet. Året inleddes svagt till följd av ett försämrat konjunkturläge och lägre investeringsvilja hos våra kunder, men under hösten kunde vi glädjas åt positiva effekter av vår nya inriktning. Det speglar sig också i årets resultat som visar god lönsamhet. Nettoomsättningen har under 2009 ökat från 354,5 MSEK till 469,4 MSEK och rörelseresultatet före avskrivningar och finansiella poster (EBITDA) var 8,3 MSEK i jämförelse med 6,0 MSEK samma period föregående år.

Ett förändringens år har även inneburit effektiviseringens år. För att nå våra verksamhetsmål har vi sett över samtliga funktioner inom bolaget och infört effektivare system, nya försäljnings- och löne-modeller samt fortsatt den interna kompetensutvecklingen och rekryteringen av nya kompetenser.

Vårt nya tjänstekoncept och helhetsåtagande har resulterat i ett markant ökat intresse hos leverantörerna där vi kontinuerligt fördjupar samarbetet genom strategiskt viktiga certifieringar. Några exempel är vårt nyvunna LAR/ESA avtal med Microsoft, Cisco Premier Certified Partner, Strategic Enterprise Partner med Symantec och Premium Platinum Partner för Hitachi. Ett strategiskt viktigt samarbets-avtal med konsultföretaget Enfo Zipper gör det också nu möjligt för oss att ta ett helhetsgrepp kring klienthantering med ett erbjudande som täcker alltifrån analysfas till implementering.

Omdaning och våra produkt- och tjänstekoncept har mottagits väl på marknaden och flera nya kunder har tillkommit under året. Det handlar om att identifiera de förändringsbehov som finns hos kunderna och leda, utveckla och implementera lösningar som ger antingen kostnadsbesparingar eller effektivitetsförbättringar och på så sätt förbättrar kundernas verksamhet. I lösningarna kombinerar vi i allt högre utsträckning hårdvara, mjukvara och tillhörande tjänster i ett funktionsansvar.

Glädjande är att även vårt dotterbolag Caperio Finance, med inriktning på finansieringslösningar, växer starkt som en följd av funktionsleveranserna och de ökade försäljningsvolymerna. Värt att nämna är också att vårt nystartade Caperio Uppsala under sitt första verksamhetsår tagit stora marknad-sandelar i sin region.

För att förstärka vår position som ett expansivt konsultföretag har vi påbörjat en treårsplan med en fortsatt satsning på tjänste- och konsultverksamhet och ett aktivt arbete med Caperios varumärke och företagskultur.

Förflyttningen från produkt- till tjänsteorienterat företag har präglat Caperios verksamhetsår 2009.

Nu ska vi se till att fortsätta utvecklas och växa med god lönsamhet. Det är en intressant resa som fortsätter in i ett nytt decennium. 2010 blir startskottet för något nytt, en ny era med högt uppsatta mål.

OM CAPERIO

Caperio är ett IT-tjänsteföretag som säljer produkter och konsulttjänster till privata företag och organisationer i Norden. Caperios erbjudande är inriktat på klienthantering, utskrift - och dokument-hantering, server- och lagringslösningar, lösningar inom nätverk, kommunikation och telefoni samt licenshantering och finansieringslösningar. Bolaget omsätter 469,4 MSEK och har 88 anställda, varav 40 konsulter fördelade på kontoren i Stockholm, Uppsala, Göteborg och Örebro. Caperio Holding AB är noterat på First North och Mangold Fondkommission AB (tel. nr 08-503 015 50) är Certified Adviser och Likviditetsgarant.

VISION

Vi ska göra ett beständigt avtryck genom oslagbar kvalitet och stolta medarbetare

AFFÄRSIDÉ

Vi skapar ett synligt värde genom att optimera våra kunders IT-investeringar

MISSION

Optimera våra kunders IT- investeringar

VÅRA VÄRDERINGAR

ANSVAR. På Caperio tar vi alla ett stort ansvar för vår egen och företagets utveckling. För oss är det en självklarhet att driva vårt företag och våra affärsrelationer så att vi tillsammans når våra mål.

RESPEKT. Vi vinner respekt genom att leva efter värdeorden, hålla vad vi lovar och värdesätta varandras olika egenskaper.

AMBITION. Vår ambition är att ständigt utmana oss själva och aldrig sluta utvecklas. Viljan att lära oss nya saker och att vara framgångsrika i det vi gör driver oss och våra partners framåt. Vi satsar alltid på första platsen oavsett vad vi ger oss in på!

DELAKTIGHET. Vi vinner förtroende och tillit genom att vara öppna, delaktiga och tydliga. Det ska vara lätt att få sin röst hörd och det ska vara lätt att ta del av information kring verksamhetens utveckling.

ENGAGEMANG. Vi brinner för Caperios utveckling och framgång. Med proaktivitet, energi och glädje siktar vi alltid mot den bästa lösningen.

FRÅN PRODUKTORIENTERAT TILL TJÄNSTEORIENTERAT FÖRETAG

Caperio fortsätter sin affärsstrategi med att flytta positionen från ett produktorienterat företag till ett tjänsteföretag. Förvärven av Crux och IT Plattform samt förvärvet av samtliga rättigheter och skyldigheter avseende hyres- och leasingstock i gamla Tech Data Financial Services, har bidragit med såväl en geografisk spridning som ett bredare tjänsteerbjudande med egna konsulter och ny kompetens. Integrationsarbetet med de förvärvade bolagen fungerar väl och fortlöper enligt plan.

ETT TJÄNSTEKONCEPT MED HELHETSLÖSNINGAR

Caperios förflyttning mot ett tjänsteorienterat företag har resulterat i ett koncept där kunderna erbjuds helhetslösningar i form av konsulttjänster i kombination med produkterbjudanden. Lösningarna syftar till kostnadsbesparingar och effektivitetsförbättringar av kundens IT-miljö och löper över Caperios totala erbjudande genom de sju kompetensområdena:

KLIENTHANTERING

UTSKRIFT - OCH DOKUMENTHANTERING

SERVER- OCH LAGRINGSLÖSNINGAR

NÄTVERK

TELEFONI

LICENSHANTERING

FINANSIERINGSLÖSNINGAR

KONSULTORGANISATIONEN

Caperios konsultstyrka har mångårig erfarenhet av att leverera IT-lösningar till och genomföra projekt åt kunder inom privat och offentlig sektor. Deras uppgift är att identifiera förändringsbehov och implementera lösningar som bidrar med kostnadsbesparingar, effektivitets- och verksamhetsförbättringar. Genom att kombinera produktkompetensen och förmågan till analys och innovativt tänkande hos våra konsulter kan vi hjälpa kunderna med hela processen – från analys och rådgivning till implementation och drift. Våra konsulter genomgår kontinuerlig kompetensutveckling genom strategiskt viktiga certifieringar för att hela tiden ligga i framkant av utvecklingen. Caperios konsultorganisation består av 40 konsulter med spetskompetens inom varierande områden.

VÅRA KOMPETENSOMRÅDEN

KLIENTHANTERING

Detta område innefattar arbetsplatsrelaterade produkter (klienter, skärmar och kringutrustning) och tjänster. Kunderns löpande inköp av hårdvara och kringutrustning görs via vår webbshop eller genom vår försäljningsorganisation. Många av kunderna väljer Caperios funktionstjänst inom logistik- och in-stallation vilket innebär ett helhetsåtagande av våra kunders klienthantering och arbetsplatser. Genom Caperios funktionstjänst förenklas kundens inköpsprocess och den egna IT-avdelningen avlastas, vilket bidrar med både effektivitetsförbättringar och lägre kostnader. Funktionstjänsten omfattar alltifrån inköp av klienter, konfigurering, leverans och installation på plats till återtag och remarketing eller skrotning av gammal utrustning. I tjänsten ingår också produktrådgivning och anpassning av inköps-rutiner, kundunika säkerhetslager samt Asset Management.

2009 hade sina utmaningar på grund av lågkonjunkturen. Många av våra befintliga kunder valde att skjuta på investeringarna. När året summeras kan vi ändå se en tillväxt tack vare att många nykunder har valt att teckna avtal på vår funktionstjänst.

UTSKRIFTS– OCH DOKUMENTHANTERING

Caperio erbjuder ett helhetsgrepp kring företags och organisationers dokument- och utskriftshantering. Genom en säker, enkel och effektiv utskriftsfunktion kan företagen öka sin produktivitet och samtidigt sänka kostnaderna. Vi arbetar uteslutande med ledande tillverkare såsom HP och

Xerox och skräddarsyr skalbara lösningar efter kundernas behov. Vårt åtagande spänner från nulägesanalyser och besparingsstrategier till implementation och funktionsåtaganden. Funktionsåtagande innebär att Caperio tar fullt ansvar för en hel funktion eller process och där kunden debiteras månadsvis med en fast kostnad eller baserad på utnyttjad kapacitet.

Området har haft en relativt bra tillväxt trots lågkonjunkturen. Våra tjänster runt analys och besparingsstrategi ökade kraftigt vilket också gör att vi har ett antal intressanta förändringsprojekt att se fram emot under 2010. Vi har också sett att kunderna fortsätter att efterfråga funktionstjänster inom utskrifts- och dokumenthantering.

SERVER - OCH LAGRING

Inom detta område finns kompetens kring avancerade server- och lagringslösningar. Det övergripande målet är att realisera både affärsnytta och kostnadsbesparingar med hänsyn tagen till funktionalitet, säkerhet och miljöpåverkan. Området innefattar produkter, lösningar och tjänster inom informationshantering, tillgänglighet, konsolidering, virtualisering, säkerhet och systemförvaltning. Caperios erbjudande omfattar hela processen – alltifrån analys och rådgivning till design, implementation och drift av affärskritiska system.

Under 2009 skedde en positiv tillväxt inom området med fortsatt fokus på en mer konsultativ lösningsförsäljning. Allt fler kunder anlitar Caperio för att genomföra hela processen, från att utreda förutsättningar för och potentialer av ett förändringsprojekt till systemdesign, införande och en proaktiv vidareutveckling. Trenden mot en ökad grad av virtualisering och konsolidering i datacentren i kombination med nya lagringstekniker har dämpat tillväxttakten för hårdvara. Detta vägs dock mer än väl upp av ett utökat engagemang och innehåll i tjänsteleveransen.

NÄTVERK

Caperio tillhandahåller kompletta nätverkslösningar. Dagens miljöer handlar till stor del om att integrera företagens olika system. Genom att koppla samman fysiskt skilda nätverk uppnås effektivitets- och verksamhetsförbättringar. Caperios koncept bygger på att använda välkända och driftsäkra produkter i kombination med tjänster genom våra certifierade konsulter. Erbjudandet omfattar hela processen – från analys och rådgivning till design, implementation och förvaltning av nätverken.

Under året har Caperio flyttat fram positionerna inom området Nätverk, som idag utgör en fullt integrerad och proaktiv del av erbjudandet. Ett fördjupat samarbete med våra strategiska leverantörspartners i kombination med mer dedicerade säljresurser har resulterat i framgångsrik utveckling gällande både produktförsörjning och konsultprojekt.

TELEFONILÖSNINGAR

Telefoni har blivit en fråga för företagets IT-avdelningar. Mobila kommunikationsplattformar ger nya möjligheter att kommunicera med kunder och medarbetare. Caperios specialistkompetens innefattar alltifrån mindre lösningar till stora system och enterprislösningar samt applikationer som ger mervärden som video, chatt och webbmöten. Vi tar ett helhetsgrepp kring processen - från analys och rådgivning till implementation och systemförvaltning.

Caperio har under 2009 levererat en större volym genomförda projekt och lösningar inom området Telefoni samt tillhörande kommunikationsplattformar. Dessa har för våra kunder utmynnat i effektivitetsfördelar, kostnadsbesparingar samt kontrollerade systemförvaltningsprocesser. Tendensen idag är en marknad som går mot att ytterligare länka ihop tjänster och lösningar inom detta område för att nå en dynamisk infrastruktur, vilket ger möjlighet till att öka produktiviteten inom företag och organisationer.

LICENSHANTERING

Kompetensområdet Licenshantering tillför proaktiv rådgivning för att uppnå kostnadseffektiv hantering av företags och organisationers mjukvarulicenser. Licenshantering innebär ett komplext regelverk och utan kontroll över licenserna riskerar företagen både juridiska och ekonomiska påföljder. Caperios erbjudande omfattar volymlicensiering, produktlicensiering och tjänster kring licenshantering. Genom vårt partnerskap med ledande tillverkare ser vi till att vara uppdaterade kring den senaste utvecklingen inom området. Vi arbetar med tillverkare såsom Adobe, Microsoft, Oracle, Symantec och VMware.

CERTIFIERINGAR 2009 INOM MICROSOFT:

- Large Account Reseller/Enterprise Software Advisor
- Education LAR
- Online Services Partner
- Microsoft Gold Partner, inom
Software Asset Management Competecy
License Solution Competency

Under 2009 upplevde vi en ökad efterfrågan på Caperios tjänstepaketeringar inom License Management. Det handlade bland annat om genomlysning och rådgivning inför tecknande av volymlicensavtal, metodik inom Software Asset Management och licensieringskompetens gällande virtuella miljöer, där komplexiteten vad gäller licensiering har ökat. Caperio utsågs under 2009 till Microsoft LAR/ESA Large Account Reseller/Enterprise Software Advisor, vilket flyttade fram våra positioner ytterligare. Som en naturlig följd av detta arbete har stor del av vårt och våra kunders fokus under året legat på frågor runt Microsofts annuitetsavtal t.ex. Microsoft Enterprise Agreement & Microsoft Campus Agreement, vilket har inneburit ett flertal nya affärer.

FINANSIERINGSLÖSNINGAR

Genom vårt dotterbolag Caperio Finance erbjuder vi alternativ till inköp av hårdvara, mjukvara, tjänster och utbildning. Våra finansieringslösningar innebär att vi tar fullt ansvar för förvaltning och inventering av våra kunders IT-miljö, vilket ger kunden bättre kontroll, förenklad administration och möjlighet till planerade utbyten av utrustningen. Att hyra istället för att äga bidrar också med både en förenklad budgetering och ett förbättrat kassaflöde. Vi åtar oss också inköp och försäljning av eller miljöriktig återvinning av gammal utrustning – så kallad Life Cycle Management.

Vi ser en tydlig ökning av våra finansieringstjänster till följd av de ökade försäljningsvolymerna och kundernas ökade krav på flexibilitet och funktionalitet när de gör IT-investeringar. Vårt finansieringserbudande kompletterar Caperios övriga utbud av hårdvara, tjänster och applikationer och binder samman samtliga våra lösningar till en funktionskostnad. I början av 2010 har Caperio Finance tecknat ett antal större ramavtal som sträcker sig över en längre avtalstid.



MARKNADSÖVERSIKT

De positiva tongångarna om marknadsläget blir allt fler och mycket tyder nu på ett förbättrat konjunkturläge. Flera analysföretag förutspår en större investeringsvilja och ökade försäljningsvolymerna.

Inom IT-branschen förväntas ökningen bli störst inom konsultbranschen och den offentliga sektorn.

Det skulle gynna Caperio med den nya inriktningen på konsultverksamhet och starka tillskott av betydande kunder inom landets kommuner och offentlig förvaltning genom ramavtalen med Kommentus och Verva. Även rent geografiskt har Caperio ett försprång, eftersom vi finns på de platser i landet som förväntas investera mest i IT-lösningar.

Nedan följer ett sammandrag av Radar Groups senaste rapport om marknadsläget 2010.

IT-MARKNADEN VÄXER MED TRE PROCENT

Efter en nedgång på IT-marknaden med över 10 miljarder kronor under 2009 så förutspås ett förbättrat konjunkturläge under 2010 då IT-marknaden växer igen med tre procent. Volymerna kommer att öka mer än så men värdet antas växa med totalt tre procent då kundernas realiseringsplaner bygger på fortsatt prisnedgång i Sverige. Marknaden kan se fram emot ökade volymer men med stor marginalpress då kunderna strategiskt kommer att driva sina inköp med förväntan på priserossion. Störst kommer ökningen vara på tjänster med en tillväxt på 4 procent. Företagens IT-budgetar förutspås också öka med 1,4%.

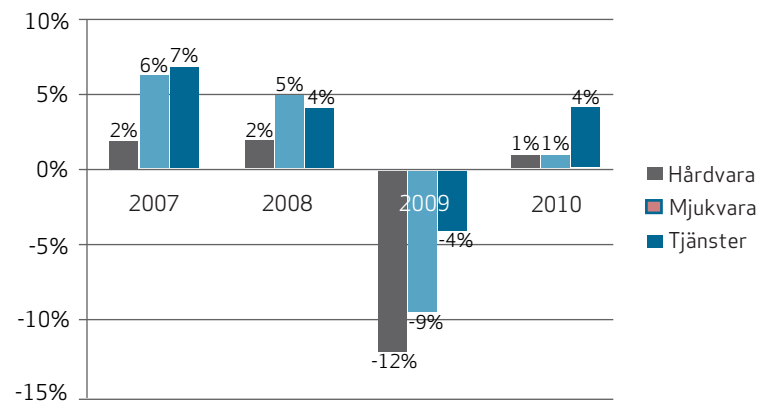
PRISEROSION	2009	2010
Hårdvara	-16%	-5% till -8%
Mjukvara	-9%	-8% till -12%
Tjänster	-8%	-2% till 5%

Källa: Radar Group

SVENSKA MARKNADEN 2009 OCH 2010

Konkurrens, men också förflyttning mot IT som tjänst, påverkar prisbilden på marknaden.

Utvecklingen 2009 samt prognosen för 2010 visar:



Källa: Radar Group

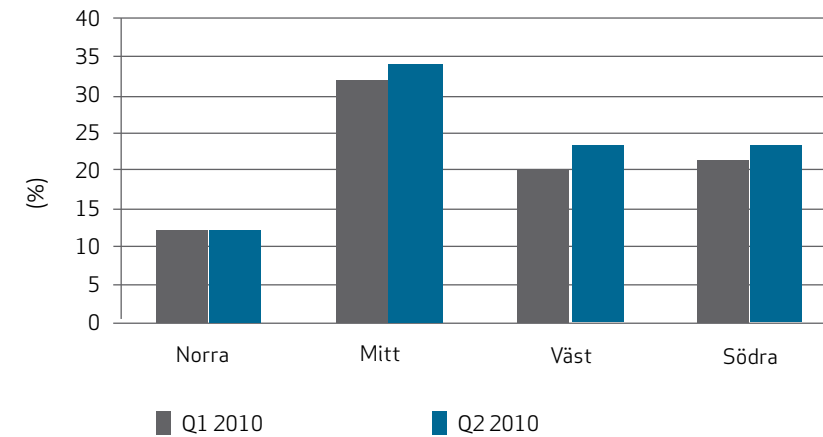
OFFENTLIG SEKTOR ÖKAR MEST

IDC och IT&Telekomföretagens kvartalsenkät indikerar att marknaden återhämtar sig under Q1 och Q2 2010. Offentlig sektor tillsammans med handel och distribution står för den största förväntade uppgången inom alla branscher. Utvecklingen inom Telekom förväntas däremot bli besvärlig. Mer än hälften av alla företag planerar nyanställning.

Den första mätningen inför Q3 2009 observerar en positivare framtidstro bland IT-och Telekomföretagen. Planerna på att nyanställa ökar för varje kvartal och det är fortfarande Mitt Sverige som visar den starkaste utvecklingen.

MITT OCH VÄSTRA SVERIGE ÖKAR MEST

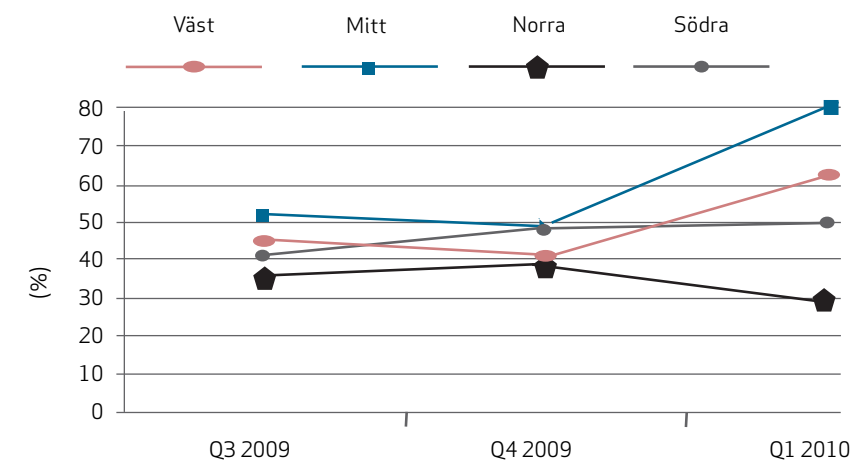
”Geografiskt sett planerar 34 procent av de företag som finns i Mitt Sverige att öka antalet anställda inför Q2, detta är en ökning med två procentenheter sen den förra mätningen. Den största procentuella ökningen ser vi dock i västra Sverige där ökningen står för 3 procent. Vi ser också att antalet företag som planerar att dra ner på antalet anställda minskar inför Q2. Bland branscherna är det framför allt Offentlig sektor samt Handel och Distribution som förväntas öka, en indikation på att företagen ser en vändning inför 2010. Däremot uppskattas Telekom att mattas av”



Källa: IDC 2010

DRYGT 50 % PLANERAR ATT ÖKA ANTALET ANSTÄLLDA

Det är fortfarande underskott på samtliga kompetensområden men det råder störst brist på teknik-specialister och produkt/systemutvecklare. Hela 50 procent av alla företagen som svarat på enkäten planerar att nyanställa inför Q2 2010. Detta är en ökning med 13 procentenheter från förra

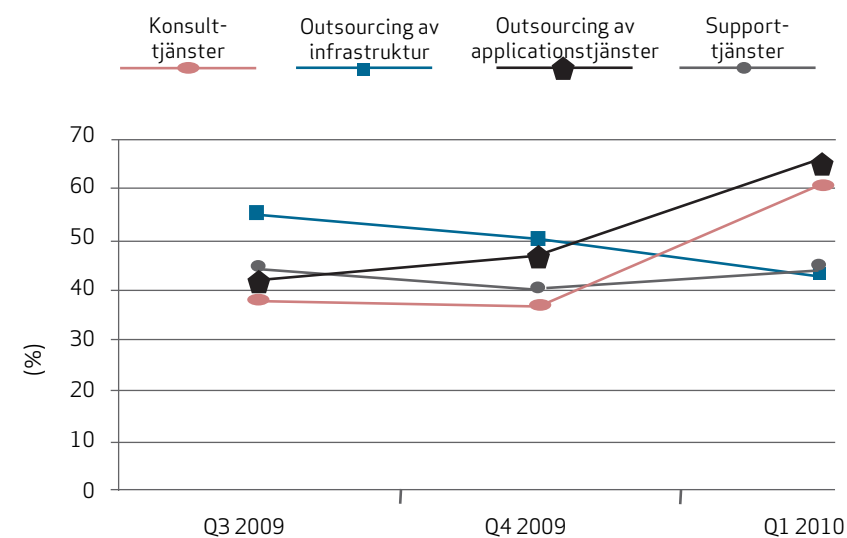


Källa: IDC 2010

kvartalet och en ytterligare ökning på sju procentenheter från kvartalet dessförinnan. Sammanlagt ger detta en ökning på hela 20 procentenheter sen den första mätningen. Det är framför allt de stora företagen som planerar nyanställning och då inom kompetenserna affärsutvecklare, IT-Arkitekt samt produkt/systemutvecklare där hela 40 procent av de stora bolagen uppgav att det råder brist.

ANTAL FÖRETAG SOM RÄKNAR MED ÖKAD FAKTURERING PER TJÄNSTESLAG

Utvecklingen bedöms som positiv för samtliga tjänsteslag där supporttjänster väntas öka samtidigt som priserna antas minska något, ett resultat av rationalisering och effektivisering. Efter två kvartal med fallande priser förväntas de stagnera under Q1 2010. En tidsserie visar att outsourcing av applikationsunderhåll är det tjänsteslag som antalsmässigt förväntats den största uppgången sedan den första mätningen i Q3 2009. Även konsulttjänster har följt denna trend medans outsourcing av infrastruktur istället backat med cirka fem procentenheter per kvartal. Supporttjänster tappade fyra procentenheter mellan Q3 och Q4 för att sedan åter förväntas öka med fyra procentenheter i Q1 2010.



Källa: IDC 2010

RISK- OCH KÄNSLIGHETSANALYS

Investeringar i aktier är förenat med risktagande. Ett antal faktorer utanför Caperios kontroll, liksom vissa faktorer vars effekter vi kan påverka genom vårt agerande, kan komma att få en negativ påverkan på verksamheten, resultatet och den finansiella ställningen eller medföra att värdet på aktierna minskar. Koncernens och moderbolagets väsentliga risk och osäkerhetsfaktorer inkluderar affärsmässiga och finansiella risker. Inga ytterligare risker eller osäkerhetsfaktorer bedöms finnas vid balansdagen.

Nedan redogörs för ett antal riskfaktorer som bedöms kunna påverka Caperios framtidsutsikter.

Riskerna är inte rangordnade och skall inte uppfattas som uttömmande. Ytterligare risker och osäkerheter som Caperio för närvarande inte känner till kan också komma att utvecklas till viktiga faktorer som påverkar företaget. Utöver information som framkommer i Årsredovisningen bör därför varje

investorare göra en allmän omvärldsbedömning och en egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för Caperios framtida utveckling.

Bolaget har ett starkt kassaflöde och finansiell ställning och ser i dagsläget inte något externt finansieringsbehov.

MARKNADS- OCH BRANSCHRELATERADE RISKER

KONJUNKTURUTVECKLING

Makroekonomiska faktorer som efterfråge- och konjunkturutveckling påverkar tillsammans med andra drivkrafter marknaden för Caperios produkter och tjänster. Det finns alltid en risk att en förändring i konjunkturläget påverkar Caperio, men bolagets kundstruktur med stor andel inom offentlig sektor, bedöms dock i viss utsträckning mildra en vikande konjunkturs effekter på bolagets resultat.

PRISUTVECKLING

Prisutvecklingen för huvuddelen av Caperios produkter har under många år varit fallande och ställer därmed höga krav på företagets förmåga till effektivisering i försäljningsverksamheten. Vår bedömning är att den allmänna negativa prisutvecklingen kommer fortsätta att vara en utmaning för Caperio och det kan inte uteslutas att denna utveckling kan komma att påverka omsättningen och resultatutvecklingen negativt.

KONKURRENS

Caperio verkar på en fragmenterad marknad med ett stort antal aktörer, såväl stora som små. Ytterligare aktörer kan komma att etablera sig på marknaden inom en snar framtid. Många av våra konkurrenter har därutöver betydligt större finansiella resurser än oss. En intensifierad konkurrenssituation på den marknad som Caperio verkar i kan komma att negativt påverka både försäljningsvolym och bruttovinstmarginaler. Därtill har tillverkare och producenter, för att komma längre upp i värdekedjan, i viss utsträckning börjat vända sig direkt till slutkunderna. Trots att slutkundsmarknaden på senare tid har visat tillväxt kan Caperio möta ytterligare konkurrens från dessa aktörer vilket kan komma att påverka bolagets resultat och finansiella ställning negativt.

BEROENDE AV VISSA LEVERANTÖRER

För att Caperio skall kunna leverera sina produkter och tjänster är företaget beroende av att tredje part lever upp till överenskomna avtal. Leverantörssamarbeten tar ofta lång tid att etablera, och i vissa fall är vi beroende av en enskild leverantör. Större förändringar av väsentliga avtalsvillkor från dessa leverantörer, alternativt om ett befintligt samarbete avbryts, skulle kunna innebära negativa konsekvenser för Caperio och ha en stor inverkan på lönsamheten. IT-branschen karakteriseras av en snabb teknologisk utveckling. Det är av yttersta vikt för Caperio att vi kan erbjuda attraktiva och konkurrenskraftiga produkter för att bibehålla och expandera vår marknadsposition. Därav är det viktigt att Caperios leverantörer även fortsättningsvis kan utveckla och marknadsföra nya produkter som accepteras av marknaden och tillgodoser kundernas önskemål samt även har kapaciteten att förbättra befintliga produkter.

BOLAGSSPECIFIKA RISKER

BEGRÄNSADE RESURSER

Caperio är ett företag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital.

För genomförandet av Caperios strategi är det av vikt att dessa resurser disponeras på ett för bolaget optimalt sätt. Det finns risk för att Caperio misslyckas med att kanalisera resurserna och därmed drabbas av finansiella och styrningsrelaterade problem.

BEROENDE AV NYCKELPERSONER OCH MEDARBETARE

Caperio baserar sin framgång på, och är beroende av, befintliga medarbetares kunskap, erfarenhet och kreativitet samt att i framtiden kunna rekrytera och behålla nyckelpersoner. Personer med hög kompetens är mycket efterfrågade och Caperio kan ådra sig avsevärda kostnader för att rekrytera och behålla sådana personer. Om vi inte lyckas rekrytera och behålla kvalificerad personal kan det komma att bli svårt att fullfölja vår affärsstrategi. Det skulle även vara till Caperios nackdel om några av dessa nyckel-personer beslöt sig för att starta konkurrerande verksamhet. Även om ledningen anser att företaget kommer att kunna såväl attrahera som behålla kvalificerad personal, kan det inte garanteras att detta kommer att kunna ske på tillfredställande villkor på grund av den konkurrens som finns från andra bolag i branschen eller närstående branscher.

KUNDLOJALITET

Att behålla en god relation med kunder och samarbetspartners har alltid varit ett huvudfokus för Caperio. Detta blir synnerligen viktigt i tider av ekonomisk osäkerhet, Kunden måste kunna känna att Caperio är en trygg och kompetent leverantör av de tjänster som erbjuds. Caperio är beroende av att de produkter vi levererar utvecklas och fungerar normalt och att inga oförutsedda komplikationer uppstår i högre utsträckning.

LAGER

Varor inom IT-branschen har relativt kort ekonomisk livslängd och det är viktigt att Caperio kan upprätt-hålla en hög lageromsättningshastighet. Om varor lagerhålls för lång tid kan bolaget åsamkas kostnader för inkurans i lager. Returrätt till leverantörer motverkar i viss mån risken för inkurans.

IT-RISKER

Med IT-risker avses störningar i datainformationshanteringen. En viktig del av Caperios affärsmodell är utbyte och förmedling av stora volymer elektronisk data och information. Avbrott i den elektro-niska data- och informationshanteringen är verksamhetskritisk och kan, om de inte täcks av avbrottsförsäkring, ge företaget betydande intäktsbortfall. Caperio har tecknat sedvanliga avbrottsförsäk-ringar. Risker för dataintrång och stöld av databaser motverkas genom att vid varje tidpunkt utnyttja de senaste hård- och mjukvaruskydd som finns tillgängliga. Risker för dataavbrott motverkas genom så kallad spegling av datordrift och avbrottsfri elförsörjning och avseende datakommunikation finns flera kommunikationsvägar för väsentliga delar av verksamheten.

INTJÄNINGSFÖRMÅGA OCH FRAMTIDA KAPITAL BEHOV

Det är styrelsens uppfattning att Caperio har tillräckligt rörelsekapital för planerad framtida utveckling. Det finns dock ingen garanti för att bolaget kommer att vara vinstgivande och generera tillräckliga medel för framtida finansiering av sin verksamhet. Caperios möjlighet att tillgodose framtida kapitalbehov är i hög grad beroende av försäljningsframgångar för företagets produkter och tjänster.

Det kan vidare inte uteslutas att Caperio i framtiden måste söka nytt kapital, och det finns heller inga garantier för att nytt kapital kan anskaffas till fördelaktiga villkor för befintliga aktieägare. Härvid är det allmänna marknadsläget för tillförsel av riskkapital av stor betydelse. Om ytterligare externt kapital kommer att anskaffas via aktieemission riskerar befintliga aktieägares ägarandel att bli utspädd. Alternativt kan bolaget anskaffa finansiering genom att öka sin skuldsättning via lån.

Ett misslyckande i att generera vinster i tillfredställande omfattning eller ett misslyckande med att lösa uppkomna finansieringsbehov kan påverka Caperios verksamhet substantiellt, och kan även leda till företagsrekonstruktion, konkurs eller annan aveckling av företaget.

FÖRMÅGA ATT HANTERA TILLVÄXT

Verksamheten kan komma att växa substantiellt genom en ökning i efterfrågan på Caperios produkter och tjänster, vilket ställer höga krav på ledningen och den operativa och finansiella infrastrukturen. I takt med att personalen och verksamheten växer, behöver Caperio försäkra sig om att det hela tiden har effektiva planerings- och ledningsprocesser för att på ett verksamt sätt kunna genomföra affärsplanen. Om inte Caperio lyckas hantera sådana kapacitetsbelastningar kan det skada företagets verksamhet och finansiella ställning, samt påverka resultatet negativt. För att hantera tillväxten krävs investeringar och allokeringar av värdefulla ledningsresurser. Om Caperio inte hanterar tillväxt på ett effektivt sätt kan detta påverka resultatet negativt.

RÄNTERISK

Koncernens finansieringskällor utgörs av eget kapital, rörelsekrediter, operationell leasing och likvida medel. Caperio ser i dagsläget inte något externt finansieringsbehov vilket innebär att ränterisken är låg. Hur räntan utvecklas över tiden är en omöjlighet att förutsäga. Om kapitalanskaffningsbehov uppstår för Caperio som löses genom upplåning kan bolaget komma att belastas av räntekostnader, vilka kan bli betydande i ett läge med högre marknadsräntor.

ÖVRIGA RISKER

Till övriga risker som Caperio utsätts för hör bland annat brand, traditionella försäkringsrisker och stöld.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och CEO för Caperio Holding AB (publ), 556680-2673, får härmed avge följande årsredovisning och koncernredovisning för 2009. Styrelsens säte är i Stockholm med adress Gårdsfogdevägen 7, 161 11 Bromma, Sverige.

BOLAGETS VERKSAMHET

Caperio Holding AB (publ) är moderbolag till Caperio AB, Caperio Öst AB, Caperio Uppland AB, Caperio Crux AB, Caperio Plattform AB samt Caperio Finance AB. Bolagets verksamhet består i att äga och förvalta aktier och andelar i företag samt att ge koncernbolagen administrativt stöd likväl som stöd i dess marknadsföring och liknande stödåtgärder.

ALLMÄNT OM KONCERNENS VERKSAMHET

Caperio är en IT-tjänstekoncern som säljer produkter och konsulttjänster till privata företag och organisationer i Norden. Caperios erbjudande är inriktat på PC-försörjning, dokumenthantering, server- och lagringslösningar, lösningar inom nätverk och kommunikation, telefoni samt licenshantering och finansieringslösningar.

HÄNDELSER UNDER ÅRET

Caperios förflyttning från en produktorienterad till en tjänsteorienterad koncern har resulterat i ett koncept där kunderna erbjuds helhetslösningar i form av konsulttjänster i kombination med produkt erbjudanden. Lösningarna syftar till kostnadsbesparingar och effektivitetsförbättringar av kundens IT-miljö och löper över Caperios totala erbjudande genom de sju kompetensområdena: klienthantering, utskrift- och dokumenthantering, server- och lagringslösningar, telefoni, nät- och kommunikations-lösningar, licenshantering och finansieringslösningar.

Under 2008 förvärvades Cruxkoncernen och under året IT Plattform. Tillsammans med Caperio Finances förvärv av samtliga rättigheter och skyldigheter avseende hyres- och leasingstocken i gamla Tech Data Financial Services, har förvärven bidragit till såväl en geografisk spridning som ett bredare tjänste-erbjudande med egna konsulter och ny kompetens. Integrationsarbetet med de förvärvade bolagen har fungerat väl och fortlöper enligt plan.

MILJÖPÅVERKAN

Varken moderbolaget eller dotterbolagen bedriver någon verksamhet som är tillstånds- eller anmälnings-pliktig enligt miljöbalken.

RESULTAT

Koncernens nettoomsättning uppgick till 469,4 MSEK (354,5 MSEK). EBITDA uppgick till 8,3 MSEK (6,0 MSEK) och rörelseresultatet uppgick till -0,6 MSEK (2,0 MSEK). Årets resultat uppgick till -3,7 MSEK (0,4 MSEK).

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 18,0 MSEK (8,5 MSEK). Det finns även en outnyttjad beviljad checkräkningskredit på 11,5 MSEK (3,0 MSEK). Soliditeten i koncernen uppgick på balansdagen till 30% (35%).

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens och moderbolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar affärsmässiga och finansiella risker. Inga ytterligare risker eller osäkerhetsfaktorer bedöms finnas vid balansdagen. Bolaget har ett starkt kassaflöde och finansiell ställning och ser i dagsläget inte något externt finansieringsbehov. Det försämrade konjunkturläget under 2009 påverkade även Caperio, men bolagets kundstruktur med stor andel inom offentlig sektor, bidrog till att mildra effekterna av låg-konjunkturen.

HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Investeringsviljan fortsätter att öka på marknaden och flera strategiskt betydelsefulla avtal har tecknats efter räkenskapsårets utgång, bland annat ett avtal med Örebro Län gällande logistik tjänster och en standardisering av IT-miljön i nio kommuner. En annan viktig affär är en arbetsplatsutrustning och finansieringslösning till Inspecta i Norden. Caperio har också inlett ett strategiskt viktigt samarbete med konsultföretaget Enfo Zipper för att kunna erbjuda Zippers egentillverkade självbetjäningportal Zervicepoint i kombination med Microsofts molnbaserade prenumerationstjänster. Avtalet stärker Caperios erbjudande kring klienthantering och online-servicetjänster. Samarbetet gör det möjligt för Caperio att ta ett helhetsgrepp kring klienthantering med ett erbjudande som täcker alltifrån analysfas till implementering. Styrelsen har under året beslutat att dotterbolaget Caperio Öst ABs verksamhet ska överlåtas till Caperio AB samt att Crux i Örebro ABs och Crux IPT Systems ABs verksamheter ska överlåtas till Caperio Crux AB. Förändringen sker från och med den 1 januari 2010 och syftet är att förenkla koncernstrukturen och göra den mer hanteringsmässigt effektiv.

FRAMTIDA UTVECKLING

Styrelsen ser goda möjligheter till både ökad omsättning och ökad lönsamhet i Caperiokoncernen. Med ett förbättrat konjunkturläge, inriktning mot konsultverksamhet och de investeringar som Caperio genomfört förväntas en god avkastning i framtiden. Ett stort förändrings- och effektivitetsarbete har påbörjats och sker kontinuerligt, vilket kommer att stärka företaget och öka avkastningen år efter år. Redan under 2010 förespås en betydande ökning av intäkter inom konsultverksamheten. Ledningen och styrelsen räknar också med ökade licensintäkter och en ökad försäljningsvolym inom Caperio Finance. Affärsmodellen inom koncernen kommer även fortsättningsvis bestå av egna konsulter och produkt-leveranser. Fokus kommer att ligga på att vidareutveckla och förbättra det framgångsrika tjänste-koncept som Caperio har utvecklat.

CAPERIOAKTIEN

På den extra bolagsstämma som ägde rum den 17 december 2009 i Caperio Holding AB beslutades att göra en sammanläggning av aktier i förhållandet 1:250. Fredagen den 22 januari 2010 var avstämningsdag för sammanläggningen och första dag för handel av Caperioaktien var onsdagen den 20 januari. Samtliga nyckeltal per aktie som redovisas i denna rapport beräknas från antalet aktier efter sammanläggningen av aktier i förhållandet 1:250.

Antal utestående aktier i Caperio Holding AB uppgick per 31 december 2009 till 4 494 210, räknat som om sammanslagningen hade skett per den 31 december 2009. En aktie ger en röst. Caperioaktien handlas på First North under kodnamnet CAPE. ISIN-koden är SE0002692871.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Information om ägarförhållanden i Caperio Holding AB (publ) anges i avsnittet Aktien och ägarförhållanden.

MODERBOLAGET

Under 2009 hade moderbolaget ingen omsättning. Rörelseresultatet uppgick till -1,9 MSEK (-0,4 MSEK). Resultatet efter skatt uppgick till -1,4 MSEK (-9,4 MSEK). Moderbolagets likvida medel inklusive kortfristiga fordringar uppgick vid periodens utgång till 2,9 MSEK (2,7 MSEK). Moderbolagets skulder är till största delen koncerninterna skulder.

MEDARBETARE

Per den 31 december 2009 hade Caperio 88 medarbetare att jämföra med 65 medarbetare samma datum föregående år.

BOLAGETS LEDNING OCH STYRELSENS ARBETE

Styrelsen har i samband med möten erhållit skriftlig och muntlig dokumentation och information om företagets utveckling av CEO och har med ledning av denna information fatta beslut i samtliga för bolaget väsentliga frågor. Utöver de löpande frågor som revisionsrapport, årsredovisning, investeringar, affärsstrategiska frågor och budget har särskild uppmärksamhet ägnats åt bolagets expansion och struktur. Bolagets ledning utgjordes under 2009 av CEO, dep CEO och CFO samt övriga medlemmar i ledningsgruppen.

BEMYNDIGANDE TILL STYRELSEN

Ordinarie årsstämma i maj 2009 bemyndigade styrelsen att till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, besluta om nyemission av högst 1 000 000 aktier. Avvikelse skall kunna ske från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet skall kunna utnyttjas i syfte att genomföra företagsförvärv och/eller kapitalanskaffning. Betalning för tecknade aktier skall kunna ske genom kvittning eller apport.

Detta bemyndigande har utnyttjats i juni 2009 genom beslut om apportemission uppgående till 33 700 aktier avseende förvärv av aktier i Caperio Finance.

LIKVIDITETSGARANT

Mangold Fondkommission AB är Caperio Holding ABs Certified Advisor och Likviditetsgarant.

FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen i Caperio Holding föreslår att de till förfogande stående fria medlen, 29 296 228 kronor, disponeras så att 3 011 121 kronor (0,67 kronor per aktie) utdelas till aktieägarna, och att 26 285 107 kronor balanseras i ny räkning.



FLERÅRSÖVERSIKT

FLERÅRSJÄMFÖRELSE

Bolagets ekonomiska utveckling i sammandrag.

NYCKELTALSDEFINITIONER

RÖRELSEMARGINAL: Rörelseresultat dividerat med nettoomsättningen.

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL: Resultat efter finansiella poster dividerat med genomsnittligt justerat eget kapital.

SOLIDITET: Justerat eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

	2009	2008	2007	2006	2005
Koncernen					
Nettoomsättning, tkr	469 371	354 538	256 141	290 361	302 148
Resultat efter finansiella poster, tkr	-813	2 277	4 047	6 955	-1 030
Rörelsemarginal, %	neg	0,6	1,6	2,4	-0,3
Avkastning på eget kapital, %	neg	7,0	41,5	102,0	-21,5
Balansomslutning, tkr	198 796	149 297	68 718	62 553	95 863
Soliditet, %	30,0	35,0	14,8	15,0	4,5

RESULTATRÄKNING KONCERNEN

TSEK	Not	2009	2008
Nettoomsättning		469 371	354 538
SUMMA INTÄKTER		469 371	354 538
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror		-385 865	-310 686
Övriga externa kostnader	2, 3	-19 510	-12 031
Personalkostnader	4	-55 716	-25 773
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	5, 6	-8 868	-4 073
RÖRELSERESULTAT		-588	1 975
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		506	579
Räntekostnader och liknande resultatposter		-731	-277
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-813	2 277
Skatt på årets resultat		-2 267	-2 003
Minoritetsintresse		-668	141
ÅRETS RESULTAT		-3 748	415

BALANSRÄKNING KONCERNEN

TSEK	Not	2009-12-31	2008-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5	43 611	35 525
MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Inventarier, verktyg och installationer	6	395	410
FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i intresseföretag		-	38
Andra långfristiga fordringar		1 565	-
Fordringar hos intresseföretag		-	141
Andra långfristiga värdepappersinnehav		180	156
		1 745	335
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		45 751	36 270
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
VARULAGER MM			
Färdiga varor och handelsvaror		11 451	3 529
KORTFRISTIGA FORDRINGAR			
Kundfordringar		106 974	92 100
Övriga kortfristiga fordringar		3 849	1 759
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7	12 746	7 168
		123 569	101 027
Kassa och bank	8	18 025	8 471
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		153 045	113 027
SUMMA TILLGÅNGAR		198 796	149 297

BALANSRÄKNING KONCERNEN FORTS

TSEK	Not	2009-12-31	2008-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
9			
BUNDET EGET KAPITAL			
Aktiekapital (4 494 210 aktier / 3 015 390 aktier)		112 355	75 385
Pågående apportemission		-	25 128
Bundna reserver		7 356	4 008
		119 711	104 521
FRITT EGET KAPITAL			
Fria reserver		-56 139	-53 206
Årets resultat		-3 748	415
		-59 887	-52 791
SUMMA EGET KAPITAL		59 824	51 730
Minoritetens andel		952	-
AVSÄTTNINGAR			
Avsättning för pensioner kopplade till kapitalförsäkring		186	147
Avsättning för framtida löneskatt		38	47
Uppskjuten skatteskuld		1 598	1 618
SUMMA AVSÄTTNINGAR		1 822	1 812
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Skulder till intresseföretag		759	-
KORTFRISTIGA SKULDER			
Skulder till kreditinstitut		71	-
Skulder till intresseföretag		400	-
Förskott från kunder		4 645	2 308
Leverantörsskulder		96 813	74 430
Aktuella skatteskulder		1 312	30
Övriga kortfristiga skulder		11 122	6 174
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10	21 076	12 813
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		136 198	95 755
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		198 796	149 297
Ställda säkerheter	11	23 248	18 965
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

KASSAFLÖDESANALYS

TSEK	Not	2009	2008
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		-588	1 975
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	12	8 865	5 721
Erhållen ränta		506	579
Erlagd ränta		-731	-277
Betald inkomstskatt		-2 267	-2 282
Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		5 785	5 716
Ökning/minskning varulager		-5 702	-729
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		-13 558	-36 599
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		24 656	38 416
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		11 181	6 804
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Avyttring i dotterbolag		-	2 250
Investeringar i dotterbolag		-1 287	-1 197
Investeringar i intressebolag		-	141
Förändring av andra finansiella anläggningstillgångar		1 040	1 135
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-59	-326
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-2 386	2 003
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Upptagna lån		759	-
Utbetald utdelning		-	-1 340
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		759	-1 340
ÅRETS KASSAFLÖDE		9 554	7 467
Likvida medel vid årets början		8 471	1 004
Likvida medel vid årets slut		18 025	8 471

RESULTATRÄKNING MODERBOLAGET

TSEK	Not	2009	2008
SUMMA INTÄKTER			
		-	-
RÖRELSENS KOSTNADER			
Övriga externa kostnader	2	-1 914	-353
RÖRELSERESULTAT		-1 914	-353
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR			
Resultat från andelar i koncernföretag	13	-	-9 027
Ränteintäkter och liknande resultatposter		10	5
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1	-
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-1 905	-9 375
Skatt på årets resultat		501	-
ÅRETS RESULTAT		-1 404	-9 375

BALANSRÄKNING MODERBOLAGET

TSEK	Not	2009-12-31	2008-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag	14	151 839	133 177
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kortfristiga fordringar			
Övriga kortfristiga fordringar		2 809	1 665
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7	94	-
		2 903	1 665
Kassa och bank		23	1 050
Summa omsättningstillgångar		2 926	2 715
SUMMA TILLGÅNGAR		154 765	135 892
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
9			
BUNDET EGET KAPITAL			
Aktiekapital (4 494 210 aktier / 3 015 390 aktier)		112 355	75 385
Pågående apportemission		-	25 128
Överkursfond		-	38 671
		112 355	139 184
FRITT EGET KAPITAL			
Fria reserver		30 700	-
Årets resultat		-1 404	-9 375
		29 296	-9 375
SUMMA EGET KAPITAL		141 651	129 809
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder		301	52
Skulder till koncernföretag		8 817	5 799
Övriga skulder		3 655	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10	341	232
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		13 114	6 083
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		154 765	135 892
Ställda säkerheter		Inga	Inga
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

NOTER GEMENSAMMA FÖR MODERBOLAG OCH KONCERN

NOT 1 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Koncernredovisningen är upprättad enligt Redovisningsrådets rekommendation RR1:00 och med tillämpning av förvärvsmetoden.

Redovisningsprinciperna är oförändrade i jämförelse med föregående år.

KONCERNREDOVISNING

I koncernredovisningen ingår dotterföretag där moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av rösterna, eller på annat sätt har ett betydande inflytande. Koncernens bokslut är upprättat enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att dotterbolagens egna kapital vid förvärvet, fastställt som skillnaden mellan tillgångarnas och skuldernas verkliga värden, elimineras i sin helhet. I koncernens egna kapital ingår härigenom endast den del av dotterbolagens egna kapital som tillkommit efter förvärvet.

Under året förvärvade bolag inkluderas i koncernredovisningen med belopp avseende tiden efter förvärvet. Internvinster inom koncernen elimineras i sin helhet.

I moderbolagets bokslut redovisas andelar i dotterföretag till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Som utdelning från dotterföretag redovisas endast erhållen utdelning av vinstmedel som intjänats efter förvärvet.

OMVÄNT FÖRETAGSFÖRVARV

Under 2008 genomfördes en emission där dåvarande aktieägarna av Caperio AB erhöll 90 % av rösterna tillika kapitalet i den nya koncernen. Caperio Holdings ägare erhöll 10 % av rösterna tillika kapitalet. Eftersom det i det här fallet var det förvärvade bolagets (Caperio AB) ägare som erhöll ett bestämmande inflytande över den nya koncernen redovisades transaktionen enligt reglerna om så kallade «omvända förvärv». Regelverket kring omvända förvärv framgår av ÅRL 7 kap 22a § och RR1:00. Ett omvänt förvärv föreligger om ett företag förvärvar aktier i ett annat företag genom att emittera aktier i det egna bolaget i en sådan omfattning att det bestämmande inflytandet över den nybildade koncernen tillkommer aktieägarna i det företag som förvärvades.

Legalt var det förvärvande bolaget moderföretag (Caperio Holding AB) men den ekonomiska innebörden av transaktionen var att aktieägarna i det förvärvade företaget (Caperio AB) som fick det bestämmande inflytandet över det förvärvande bolaget.

Koncernredovisningen upprättades därför enligt den ekonomiska innebörden av transaktionen.

För ytterligare information om så önskas hänvisas till årsredovisningen för år 2008.

FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Finansiella tillgångar som är avsedda för långsiktigt innehav redovisas till anskaffningsvärde. Har en finansiell anläggningstillgång på balansdagen ett lägre värde än det bokförda värdet skrivs tillgången ner till detta lägre värde om det kan antas att värdenedgången är bestående.

KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra kundfordringar.

FORDRINGAR

Fordringar med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen redovisas som anläggningstillgångar, övriga som omsättningstillgångar.

Fordringar upptas till det belopp som efter individuell prövning beräknas bli betalt.

UTLÄNDSKA VALUTOR

Tillgångar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Vinst och förluster på fordringar och skulder av rörelsekaraktär netto redovisas bland övriga rörelseintäkter alternativt övriga rörelsekostnader. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

INTÄKTSREDOVISNING

Intäktsredovisningen sker i enlighet med BFAR 2003:3 Redovisning av intäkter. Intäkter redovisas till det verkliga värdet av sålda varor och tjänster netto efter moms, rabatter och kursdifferenser vid försäljning i utländsk valuta. Försäljning av varor redovisas vid leverans av produkter till kunden, i enlighet med försäljningsvillkoren, vilket är den tidpunkten då de väsentliga risker och förmåner som är förknippad med varornas ägande övergår till köparen .

INKOMSTSKATTER

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt samt förändringar i uppskjuten skatt. Värdering av samtliga skatteskulder/-fordringar sker till nominella belopp och görs enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade eller som är aviserade och med stor säkerhet kommer att fastställas.

VARULAGER

Varulagret värderas, med tillämpning av först-in först-ut-principen, till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

AVSÄTTNINGAR

Avsättningar redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av inträffade händelser, det är mer sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet än att så inte sker, och beloppet har kunnat beräknas på ett tillförlitligt sätt. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. Utgifter för förbättringar av tillgångars prestanda, utöver ursprunglig nivå, ökar tillgångens redovisade värde. Utgifter för reparation och underhåll redovisas som kostnader. Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Linjär avskrivningsmetod används för samtliga typer av materiella tillgångar. Följande avskrivningstider tillämpas: Inventarier, verktyg och installationer 3-5 år

GOODWILL

Goodwill utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet överstiger det verkliga värdet på koncernens andel i det förvärvade dotterföretagets nettotillgångar vid förvärvstillfället.

Goodwill skrivs av linjärt över den beräknade nyttjandetiden. Styrelsen har under fjärde kvartalet 2009 gjort en ändrad bedömning rörande de goodwillbelopp som uppkommit vid förvärv av Caperio Crux, Caperio Plattform och Caperio Finance. Styrelsen anser att förvärv har stor strategisk betydelse för koncernen och förväntas ge stora positiva kassaflöden. Styrelsen bedömer att det ekonomiska utfallet sträcker sig åtminstone över en tioårsperiod. Styrelsen ändrar därför sin tidigare bedömning från kvartal fyra 2009 och skriver av goodwillen på tio år för dessa förvärv.

Styrelsen beslutade att per den 31 december 2008 skriva ned goodwill relaterad till det omvända förvärvet med 4 MSEK. Goodwill relaterad till förvärvet av Crux skrivs av från och med 1 januari 2009 och goodwill relaterad till förvärvet av Plattform IT skrivs av från och med 1 april 2009. Goodwill relaterad till det successiva förvärvet i Caperio Finance är beräknat från 1 januari 2009, då förvärvet avtalats med retroaktiv start.

Följande avskrivningstider tillämpas för respektive förvärvat dotterföretag:

Caperio Crux, Caperio Plattform och Caperio Finance 10 år
Caperio Holding 5 år

NEDSKRIVNINGAR

När det finns en indikation på att en tillgång eller en grupp av tillgångar minskat i värde görs en bedömning av dess redovisade värde. I de fall det redovisade värdet överstiger det beräknade återvinningsvärdet skrivs det redovisade värdet ner till detta återvinningsvärde.

LEASINGAVTAL

Samtliga leasingavtal, oavsett om de är finansiella eller operationella, redovisas som hyresavtal (operationella leasingavtal).

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Moderbolaget har under räkenskapsåret inte haft några inköp från eller försäljningar till andra koncernföretag.

Not 2 Ersättning till revisorerna

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
TSEK	2009	2008	2009	2008
REVISION				
Finnhammars Revisionsbyrå	753	241	238	106
Andra uppdrag än revisionsuppdraget	23	72	-	
Finnhammars Revisionsbyrå	776	313	238	106
SUMMA				

Not 3 Operationella leasingkostnader

TSEK	2009	2008
KONCERNEN		
Under året kostnadsförda leasingpremier	3 566	1 235
SUMMA	3 566	1 235

Not 4 Personal

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2009	2008	2009	2008
MEDELANTALET ANSTÄLLDA				
Kvinnor	17	13	-	-
Män	70	25	-	-
TOTALT	87	38	-	-
LÖNER, ERSÄTTNINGAR, SOCIALA AVGIFTER OCH PENSIONS- KOSTNADER				
Löner och ersättningar till styrelsen och verkställande direktören	3 617	1 464	-	-
Löner och ersättningar till övriga anställda	34 264	14 819	-	-
Sociala avgifter enligt lag och avtal	12 350	5 833	-	-
Pensionskostnader för styrelsen och verkställande direktören	587	469	-	-
Pensionskostnader för övriga anställda	3 439	1 164	-	-
TOTALT	54 257	23 749	-	-

KÖNSFÖRDELNING STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE (%)

STYRELSELEDAMÖTER	2009	2008	2009	2008
Kvinnor	10	0	0	0
Män	90	100	100	100
TOTALT	100	100	100	100

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Kvinnor	12	0	0	0
Män	88	100	0	100
TOTALT	100	100	0	100

SJUKFRÅNVARO (%)	2009	2008	2009	2008
TOTAL SJUKFRÅNVARO	1,0	2,8	-	-
- sjukfrånvaro för män	0,9	0,8	-	-
- sjukfrånvaro för kvinnor	1,2	6,7	-	-
- anställda - 29 år	1,6	1,4	-	-
- anställda 30 - 49 år	0,9	3,2	-	-
- anställda 50 år *	1,5	-	-	-

* Redovisas inte för föregående år på grund av undantagsregeln. Av den totala sjukfrånvaron avser (0%) sammanhängande sjukfrånvaro som överstiger 60 dagar (långtidssjukfrånvaro).

Not 4 Personal forts

TSEK	Grundlön/ Arvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnader	Summa
ERSÄTTNING TILL STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE					
Styrelsens ordförande, Conny Hjalmarsson	90	-	-	-	90
Styrelseledamot, Henrik Landahl	55	-	-	-	55
Verkställande direktör	996	458	-	587	2 041
Övriga ledande befattningshavare*	3 506	225	187	421	4 339
SUMMA	4 647	683	187	1 008	6 525

* Sex personer ingår i gruppen Övriga ledande befattningshavare

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES FÖRMÅNER

Ersättningen till styrelsen, inklusive styrelseordföranden, fastställs av aktieägarna vid årsstämman och gäller perioden till nästa årsstämma.

PENSIONSPLAN

Bolaget har en fastställd pensionsplan för personal och ledande befattningshavare.

AVGÅNGSVEDERLAG

Inga avgångsvederlag har utfästs. Uppsägningstiden för verkställande direktören uppgår till 6 månader från VD's sida och 18 månader från bolagets sida.

Not 5 Goodwill

TSEK	2009	2008
KONCERNEN		
Ingående anskaffningsvärden	39 525	-
Årets förvärv	16 699	39 525
Omklassificeringar	-28	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	56 196	39 525
Ingående avskrivningar	-345	-
Årets avskrivningar	-8 585	-345
Utgående avskrivningar	-8 930	-345
Ingående nedskrivningar	-3 655	-
Årets nedskrivningar	-	-3 655
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-3 655	-3 655
UTGÅENDE RESTVÄRDE ENLIGT PLAN	43 611	35 525

Not 6 Inventarier, verktyg och installationer

TSEK	2009	2008
KONCERNEN		
INGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDEN	1 763	1 441
Årets förändringar		
-Inköp	58	358
-Försäljningar och utrangeringar	-	-36
-Genom förvärv från dotterföretag	210	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 031	1 763
INGÅENDE AVSKRIVNINGAR	-1 353	-1 284
Årets förändringar		
-Försäljningar och utrangeringar	-	4
-Avskrivningar	-283	-73
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 636	-1 353
UTGÅENDE RESTVÄRDE ENLIGT PLAN	395	410

Not 7 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

TSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2009-12-31	2008-12-31	2009-12-31	2008-12-31
Förutbetalda hyror	622	417	-	-
Förutbetalda leasingkostnader	379	230	-	-
Övriga förutbetalda kostnader	7 573	2 757	94	-
Upplupna intäkter	4 172	3 764	-	-
	12 746	7 168	94	-

Not 8 Upplåning

Beviljad outnyttjad checkkredit för koncernen uppgick till bokslutsdatum till 11 429 (3 000).

Not 9 Förändring av eget kapital

TSEK	Aktie kapital	Bundna reserver	Fria reserver årets resultat	Summa eget kapital
KONCERNEN				
EGET KAPITAL 2009-01-01	100 513	7 356	-56 139	51 730
Nyemission	11 842	-	-	11 842
Årets resultat	-	-	-3 748	-3 748
EGET KAPITAL 2008-12-31	112 355	7 356	-59 887	59 824

Not 9 Förändring av eget kapital forts

Det egna kapitalet återspeglar effekterna av det omvända förvärvet och visar således det egna kapitalet för koncernen där Caperio AB redovisningsmässigt är betraktat som koncernens moderbolag. Däremot är redovisat aktiekapital det registrerade aktiekapitalet i Caperio Holding AB (publ). För ytterligare information om redovisningsprincipen runt det omvända förvärvet se not 1.

TSEK	Aktie kapital	Överkursfond	Övrigt fritt eget kapital	Summa eget kapital
MODERBOLAGET				
EGET KAPITAL 2009-01-01	100 513	38 671	-9 375	129 809
Nyemission	11 842	-	-	11 842
Koncernbidrag	-	-	1 404	1 404
Årets resultat	-	-	-1 404	-1 404
EGET KAPITAL 2008-12-31	112 355	38 671	-9 375	141 651

Not 10 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

TSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2009-12-31	2008-12-31	2009-12-31	2008-12-31
Upplupna personalkostnader	9 053	4 404	-	-
Övriga upplupna kostnader	3 365	3 296	341	232
Förutbetalda intäkter	8 658	5 113	-	-
Summa	21 076	12 813	341	232

Not 11 Ställda säkerheter

TSEK	2009-12-31	2008-12-31
KONCERNEN		
Avseende Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser		
Kapitalförsäkring	180	156
Avseende Skulder till kreditinstitut		
Företagsinteckningar	11 500	10 500
Avseende kortfristiga skulder till kreditinstitut		
Kundfordringar	11 568	8 309
Summa	23 248	18 965

Not 12 Justering av poster som inte ingår i kassaflödet

TSEK	2009	2008
KONCERNEN		
Avskrivningar	8 868	4 073
Avsättningar	9	1 648
Övrigt	-12	-
SUMMA	8 865	5 721

Not 13 Resultat från andelar i koncernföretag

KONCERNEN	2009	2008
Förlust avyttring andelar	-	3 000
Nedskrivning av fordran	-	6 027
SUMMA	-	9 027

Not 14 Andelar i dotterföretag

TSEK	Org nr	Säte	Kapital- andel (%)
KONCERNEN			
Caperio AB	556583-4875	Stockholm	100 (100)
Caperio Finance AB	556737-7840	Stockholm	51 (37,5)
Caperio Crux AB	556708-0899	Stockholm	100 (100)
Crux IPT Systems AB	556650-8882	Stockholm	100 (100)
Crux i Örebro AB	556605-0133	Stockholm	100 (100)
Caperio Öst AB	556775-5474	Stockholm	100 (0)
Caperio Uppland AB	556775-8643	Uppsala	51 (0)
Caperio Plattform AB	556719-4443	Göteborg	100 (0)

Procentsatser inom parantes avser kapitalandel 2008-12-31.

Not 14 Andelar i dotterföretag forts

TSEK	Kapital- andel %	Rösträtts- andel	Antal aktier	Bokfört värde 2009-12-31
MODERBOLAGET				
Caperio AB	100	100	26 805	97 939
Caperio Finance AB	51	51	510	1 059
Caperio Crux AB	100	100	10 000	35 210
Caperio Öst AB	100	100	1 000	100
Caperio Uppland AB	51	51	510	51
Caperio Plattform AB	100	100	2 000	17 480
SUMMA				151 839

MODERBOLAGET	2009	2008
Ingående anskaffningsvärden	133 177	5 250
Inköp av andelar	18 662	133 177
Försäljning av andelar	-	-5 250
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	151 839	133 177
Utgående redovisat värde	151 839	133 177

Styrelsens och verkställande direktörens försäkran

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas årsstämman 2010-05-18 för fastställelse.

Stockholm den 16 april 2010

Christer Haglund
VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

Conny Hjalmarsson
ORDFÖRANDE

Henrik Landahl
LEDAMOT

Min revisionsberättelse har avlämnats den 20 april 2010

Hans Sundstrand
AUKTORISERAD REVISOR

REVISIONSBERÄTTELSE

TILL ÅRSSTÄMMAN I CAPERIO HOLDING AB

ORG.NR. 556680-2673

Jag har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Caperio Holding AB för år 2009-01-01 – 2009-12-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen.

Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av min revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionsd i Sverige. Det innebär att jag planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra mig om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort när de upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen samt att utvärdera den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för mitt uttalande om ansvarsfrihet har jag granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Jag anser att min revision ger mig rimlig grund för mina uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen, behandlar förlusten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm 2010-04-20

Hans Sundstrand
AUKTORISERAD REVISOR

AKTIEN OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Caperio uppgick den 31 december 2009 till 112 355 245,90 SEK, fördelat på 4 494 210 utestående aktier. Varje aktie berättigar till en röst och samtliga aktier äger lika rätt till del i bolagets tillgångar och vinst. Vid årsstämma får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet av denne ägda och företrädda aktier, utan begränsningar i rösträtten. Ordinarie årsstämma i maj 2009 bemyndigade styrelsen att till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, besluta om nyemission av högst 1 000 000 aktier. Avvikelse skall kunna ske från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet skall kunna utnyttjas i syfte att genomföra företagsförvärv och/eller kapitalanskaffning. Betalning för tecknade aktier skall kunna ske genom kvittning eller apport. Detta bemyndigande har utnyttjats i juni 2009 genom beslut om apportemission uppgående till 33 700 aktier avseende förvärv av aktier i Caperio Finance. Tidigare under 2009 genomfördes en riktad nyemission av 440 000 aktier i samband med förvärvet av IT Plattform Göteborg AB (Caperio Plattform).

På den extra bolagsstämma som ägde rum den 17 december 2009 i Caperio Holding AB beslutades att göra en sammanläggning av aktier i förhållandet 1:250. Fredagen den 22 januari 2010 var avstämningsdag för sammanläggningen och första dag för handel av Caperioaktien var onsdagen den 20 januari. Antalet aktier var 1.123.552.459 före sammanläggningen och uppgår till 4.494.210 efter sammanläggningen.

Samtliga nyckeltal per aktie som redovisas i denna rapport beräknas från antalet aktier efter sammanläggningen av aktier i förhållandet 1:250.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN I CAPERIO

Caperio hade per den 31 december 2009 totalt 2.357 aktieägare. Bolagets tre största ägare är grundaren och CEO Christer Haglund med cirka 28,2 procent av kapital och röster, David Pohanka, Dep. CEO, med cirka 6,8 procent av kapital och röster samt Anders Filipsson, Managing Director Caperio Göteborg, med cirka 5,1 procent av röster och kapital. Tabellen på föregående sida visar de tio största ägarnas andelar samt de övriga ägarnas sammanlagda andel.

Ägarförhållanden Caperio Holding AB (publ) per 091231

	Antal aktier	Röster
Christer Haglund, genom bolag	1 268 127	28,2%
David Pohanka	303 732	6,8%
Anders Filipsson, genom bolag	228 800	5,1%
Thomas Olsson	193 185	4,3%
Mikael Berthling	193 185	4,3%
Stefan Claesson	191 185	4,2%
Johan Söderström	146 804	3,3%
Nils-Åke Olsson	137 938	3,1%
Mangold Fondkommission	108 326	2,4%
SIX SIS AG	106 320	2,4%
ÖVRIGA	1 616 608	35,9%
Totalt	4 494 210	100,00%

HANDELSPLATS

First North är en alternativ marknadsplats som är en del av OMX Nordiska Börs. Bolag vars aktier handlas på First North är inte skyldiga att följa samma regler som bolag på reglerade marknader, utan följer istället ett mindre omfattande regelverk anpassat till företrädesvis mindre bolag och tillväxtbolag. En placering i ett bolag vars aktier handlas på First North kan därför vara mer riskfylld än en placering i ett bolag på en reglerad marknad. OMX Nordiska Börs ansvarar inte för övervakningen av bolagen på First North utan det gör istället en Certified Adviser. Certified Adviser för Caperio Holding är Mangold Fondkommission. Certified Adviser ansvarar för att Bolaget uppfyller kraven för First North och att Bolaget löpande följer tillämpliga informationskrav.

HANDEL PÅ FIRST NORTH

Handeln på First North sker i OMX Nordiska Börs handelssystem SAXESS. Handeln sker elektroniskt och bedrivs kontinuerligt på samma sätt som för företagen på den reglerade marknaden. Information om kurser, volym och orderdjup offentliggörs i realtid genom samma kanaler som för aktier på den reglerade marknaden. Utvecklingen av First North har skett i linje med EU:s direktiv rörande så kallade multilaterala handelssystem. First North har ett All-Share-index i svenska kronor. Vidare delas företagen in enligt den internationella GICSklassificeringen (Global Industry Classification Standard), som redan används på OMX:s börser. Branschklassificeringen underlättar internationella jämförelser av företagen genom att tillhandahålla tydligt definierade och större jämförelsegrupper.

LIKVIDITETSGARANTI

Mangold Fondkommission kvarstår som likviditetsgarant på First North. Syftet är att främja en god likviditet i aktien samt minska skillnaden mellan köp- och säljkurser i den löpande handeln. Enligt avtalet skall Mangold Fondkommission säkerställa en spread mellan köp- och säljkurs om maximalt fyra procent. På köp- och säljsidan skall Mangold Fondkommission säkerställa en volym motsvarande fyra handelsposter. Åtagandet påbörjades den 19 juni 2006. För ändamålet erhöll Mangold Fondkommission ett aktielån om 4 000 aktier.

UTDELNINGSPOLICY

Enligt den utdelningspolicy som antagits av styrelsen skall storleken på framtida utdelningar ta hänsyn till såväl långsiktig tillväxt och resultatutveckling som kapitalbehov med hänsyn tagen till den finansiella ställningen. Tidpunkten för och storleken på eventuella framtida utdelningar föreslås av styrelsen och beslutas av bolagsstämman.

UTSTÅENDE OPTIONER

Det finns för närvarande inga teckningsoptioner eller konvertibla skuldebrev utställda i Caperio.

STYRELSE OCH REVISORER

Styrelsens arbetsätt

Bolaget har att iaktta aktiebolagslagens bestämmelser om bolagsstyrning. Styrelsen för Caperio har därvid upprättat en arbetsordning för sitt arbete, instruktioner avseende arbetsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören, som behandlar dennes arbetsuppgifter och rapporteringsskyldigheter, samt fastställt instruktioner för den ekonomiska rapporteringen. Arbetsordningen ses över årligen. Bolagets styrelse har under 2009 haft fem protokollförda sammanträden. Därutöver har styrelsens ordförande haft löpande kontakter med verkställande direktör. Vid de protokollförda mötena har de ärenden avhandlats som arbetsordningen stadgar, såsom affärsläget, resultat och ställning, samt expansionsstrategier. Styrelsen har sitt säte i Stockholm. Caperio Holding AB (publ) faller ej inom kraven för att följa Svensk kod för bolagsstyrning då denna gäller svenska bolag vilkas aktier är upptagna till handel på svensk reglerad marknad. Reglerade marknader i Sverige är för närvarande Nasdaq OMX Stockholm och NGM Equity.



STYRELSEN

CONNY HJALMARSSON (FÖDD 1950)

Styrelseordförande i Caperio sedan 2008.

Styrelseledamot sedan 2007. Hjalmarsson har under perioden 1998-2007 arbetat inom SEB-koncernen, bl.a. som VD på SEB IT. Innan dess har Hjalmarsson under många år haft ledande befattningar inom WM-Data som sedan 2006 ingår i Logica-CMG-koncernen, noterat på London Stock Exchange. Numera bedriver Hjalmarsson egen konsultverksamhet inom IT-management. Hjalmarsson äger privat, per 31 december 2009, 20 249 aktier i Caperio.

Övriga styrelseuppdrag: styrelseordförande i Baltica Quality AB, styrelseordförande i SIS Balitic Quality (BQ) samt styrelseordförande i Conny Hjalmarsson IT Management AB.

HENRIK LANDAHL (FÖDD 1965)

Styrelseledamot i Caperio sedan 2009

Landahl är idag CEO på Magnificent, Managementkonsulter inom Förändringsledning och Effektivisering. Han har en bakgrund inom ett antal konsultbolag och har tidigare varit Service Director inom ERP leverantören Intentia (Lawson).

Landahl har även grundat och varit VD på Starcus AB, verksamt inom geografiska informations-system. Landahl har tidigare varit engagerad i Caperio som styrelseledamot 2000-2004.

Landahl äger privat, per 31 december 2009, 20 248 aktier i Caperio.

Övriga styrelseuppdrag:

styrelseledamot i Magnificent AB samt L for L AB.

CHRISTER HAGLUND (FÖDD 1965)

Styrelseledamot och CEO i Caperio sedan 2000.

Haglund grundade Caperio år 2000 och har varit engagerad i bolaget sedan dess, först som styrelseordförande en kort period men sedan december 2000 som styrelseledamot och bolagets CEO. Innan dess arbetade Haglund i cirka tio år hos IT-distributören Supplies Team, tidigare Oscar Dellert, där Haglund var Affärsområdeschef för Supplies Team. Haglund äger genom bolag, per 31 december 2009, 1 268 127 aktier i Caperio.

REVISOR

HANS SUNDSTRAND (FÖDD 1956)

Ordinarie revisor i Caperio sedan 2000.

Sundstrand är auktoriserad revisor, verksam på Finnhammars Revisionsbyrå.

JONAS FORSBERG (FÖDD 1968)

Revisorssuppleant i Caperio.

Forsberg är auktoriserad revisor, verksam på Finnhammars Revisionsbyrå.

LEDNING

CHRISTER HAGLUND (FÖDD 1965)

CEO i Caperio sedan 2000.

Se under avsnitt "Styrelsen".

DAVID POHANKA (FÖDD 1970)

Partner Manager, Dep. CEO i Caperio.

Anställd sedan 2004. Pohanka kom till Caperio från Martinsson Informationssystem, som 2005 förvärvades av IT-leverantören ATEA som ingår i Ementorkoncernen noterat på Oslobörsen. På Martinsson arbetade Pohanka som Ansvarig för nationell logistik och Försäljningschef. Dessförinnan arbetade Pohanka som Försäljningschef på IMS Data Stockholm. Pohanka äger privat, per 31 december 2009, 303 732 aktier i Caperio.

JOHAN SÖDERSTRÖM (FÖDD 1974)

Group Sales Director i Caperio.

Anställd sedan 2000. Söderström kom till Caperio från IT-distributören Supplies Team, tidigare Oscar Dellert, där Söderström arbetade under Caperios nuvarande CEO Christer Haglund. Söderström äger privat, per 31 december 2009, 146 804 aktier i Caperio.

ANDERS FILIPSSON (FÖDD 1965)

Managing Director för Caperio Göteborg (Caperio Plattform AB) sedan 2007.

Filipsson var en av grundarna till IT Plattform Göteborg AB som förvärvades 2009 av Caperio Holding. Filipsson har kvarstått som MD för företaget efter förvärvet. Filipsson har tidigare varit delägare och verksam i Nord Net IT Göteborg AB mellan 1996 och 2005. Filipsson äger genom bolag, per 31 december 2009, 228 800 aktier i Caperio.

OLA WIDSTRAND (FÖDD 1969)

Consultant Manager Caperio (exkl Göteborg).

Widstrand kom till Caperio samband med förvärvet 2008 av konsultbolaget Crux AB där Widstrand verkat sedan 2001. Dessförinnan arbetade Widstrand på IT-leverantören Alfaskop med tjänste- och lösningsförsäljning. Widstrand äger privat, per 31 december 2009, 100 110 aktier i Caperio.

BJÖRN OLOFSSON (FÖDD 1971)

Managing Director Caperio Uppland sedan 2009

Olofsson kom från IT leverantören QD 2008 och startade 2009 Caperio Uppland AB.

På QD arbetade Olofsson som försäljningschef och upphandlingsansvarig för region Stockholm & Uppsala. Olofsson var verksam på QD sedan 1994. Olofsson äger privat, per 31 december 2009, 938 aktier i Caperio.

CARINA LUNDSTRÖM (FÖDD 1970)

HR Manager i Caperio.

Anställd sedan 2000. Lundström kom till Caperio från IT-distributören Supplieas Team, tidigare Oscar Dellert, där Lundström arbetade under Caperios nuvarande CEO Christer Haglund. Lundström äger privat, per 31 december 2009, 51 523 aktier i Caperio.

LARS-OVE WÅHLANDER (FÖDD 1966)

CFO i Caperio sedan den 22 mars 2010.

Wåhländer kommer närmast från befattningen som Finance Manager för Shurgard i Skandinavien. Tidigare har Wåhländer arbetat med business control på global nivå inom försäljning och marknad på Sony Ericsson samt Ericssons mobiltelefondivision. Innan dess var han ekonomichef på modeföretaget Marc O'Polo. Wåhländer äger per 31 december 2009 inga aktier i Caperio.

ÅRSSTÄMMA OCH FINANSIELL INFORMATION

TID OCH PLATS

Årsstämma i Caperio Holding AB (publ) hålls tisdagen den 18 maj 2009 kl. 14.00, i bolagets lokaler på Gårdsfogdevägen 7 i Bromma.

ANMÄLAN

En aktieägare som önskar delta i bolagsstämman skall

- dels vara införd i den av Euroclear Sweden AB (tidigare VPC AB) förda aktieboken tisdagen den 11 maj 2010,
- dels skriftligen anmäla sin avsikt att delta i stämman senast onsdagen den 12 maj 2010 klockan 16.00, till bolaget på adress: Caperio Holding AB, Box 11105, 161 11 Bromma, per fax 08-562 175 99 eller via e-post: arsstamma@caperio.se

FÖRVALTARREGISTRERADE AKTIER

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste i god tid före tisdagen den 11 maj 2010 genom förvaltarens omsorg tillfälligt inregistrera aktierna i aktieboken i eget namn för att ha rätt att delta i bolagsstämman.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Delårsrapport januari - mars 2010: 18 maj 2010

Årsredovisningen 2009: 18 maj 2010

Delårsrapport januari - juni 2010: 31 augusti 2010

De finansiella rapporterna och senaste nyheterna från Caperio finns tillgängliga på www.caperio.se

ÖVRIG INFORMATION

Postadress: Box 11105

Besöksadress:

Gårdsfogdevägen 7
161 11 Bromma

Tel: 08 562 175 00

Fax: 08-562 175 99

www.caperio.se

MARKNADSNOTERING

First North/OMX

AKTIEHANDEL

CAPERIO

AKTIESYMBOLER

First North: registrerad aktie: CAPE

ISIN: SE0002692871

INVESTOR RELATIONS

Christer Haglund, CEO

Telefon: +46 73 625 75 01

+46 8 562 175 01

E-post: christer.haglund@caperio.se

DEFINITIONER

DEFINITIONER AV NYCKELTAL

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

VINSTMARGINAL

Resultat före skatt dividerat med nettoomsättningen.

AVKASTNING PÅ KAPITAL

Resultat efter finansiella poster i procent av genomsnittligt justerat eget kapital.

SOLIDITET

Justerat eget kapital i procent av balansomslutningen.

EGET KAPITAL PER AKTIE

Eget kapital per balansdagen dividerat med antal aktier vid periodens utgång.

RESULTAT PER AKTIE

Periodens resultat dividerat med vägt genomsnitt av antal aktier under perioden.

GENOMSnittligt ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda per respektive period.

NETTOOMSÄTTNING PER ANSTÄLLD

Nettoomsättning under perioden dividerat med genomsnittligt antal anställda.

