

CAPERIO UTVECKLAR SAMARBETET MED MICROSOFT – BLIR MICROSOFT LAR/ESA

Caperio har erhållit Microsoft LAR /ESA (Large Account Reseller/Enterprise Software Advisor) - auktorisering och tillhör därmed den exklusiva skaran av tre svenska återförsäljare som innehar LAR-status. Avtalet ger Caperio rätt att sälja merparten av Microsofts utbud av volymlicensavtal och är ytterligare ett steg i processen mot ett tjänsteorienterat företag.

Caperio har sedan tidigare ett väletablerat samarbete med Microsoft genom bland annat Microsoft Gold certifiering. Det intensifierade partnerskapet är ett strategiskt beslut för att kunna ge kunderna ett mervärde genom att kombinera kompetensen kring licenshantering med lösningsdesign inom Microsofts lösningsområden. Det är också ett steg i Caperios expansionsplan och i det affärsstrategiska beslutet att flytta fram positionen från ett produktorienterat företag till ett tjänsteföretag.

- Vi har redan idag tjänstekompetens och egna konsulter inom Microsofts lösningsområden. En egen auktorisering som LAR effektiviserar arbetet och är en markering till marknaden att vi tillsammans med Microsoft vill växa och öka våra marknadsandelar inom området. Det är också en kvalitetsstämpel som gör det lättare för oss att attrahera nya medarbetare, säger Christer Haglund, CEO Caperio.

Caperios licensförsäljning innefattar alltifrån rådgivning till hantering och kontroll av programvara. Företaget vänder sig till såväl den privata marknaden som den offentliga sektorn och har ramavtal med både Kammarkollegiet och SKL Kommentus. På Microsoft menar man att Caperio kommer att fylla en viktig funktion

- Vi har behov av partners som vänder sig till små och medelstora företag med bred kompetens inom våra lösningsområden. Kombinationen av licenshantering och systemintegration är en viktig del i erbjudandet till det här kundsegmentet. Caperio kommer bidra till att öka vår tillväxt och marknadsandel framför allt inom midmarketsegmentet. Deras konsultorganisation med erfarenhet och kompetens inom virtualisering, management och systemintegration kombinerat med licenshantering kommer starkt att bidra till att utveckla våra gemensamma affärer säger Per Adolfsson, VD Microsoft Sverige AB.